https://www.medix-care.com/job/senior-key-account-manager-m-w-d/

(Senior) Key Account Manager (m/w/d)

Art der Stelle
Feste Anstellung

Full-time

Standort
Phoenixallee 1, 31137, Hildesheim, Niedersachsen, Deutschland

Date posted
July 28, 2023

Valid through
31.03.2024

Description
Du bist interessiert an einer neuen beruflichen Herausforderung in einem dynamischen Umfeld in einem der spannendsten Märkte unserer Zeit und bringst Ehrgeiz mit? – Dann suchen wir dich!

Wir sind ein wachsendes Unternehmen, das sich auf die Verbesserung der Patientenversorgung durch digitale Lösungen im Gesundheitswesen konzentriert.

Bei uns triffst du auf kurze Entscheidungswege und eine sehr kollegiale und kooperative sowie unternehmerische Arbeitsatmosphäre.

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über deine Bewerbungsunterlagen einschließlich Angabe deines frühestmöglichen Einstellungstermins sowie deiner Gehaltsvorstellung.

Das wird dein Job... / DEINE AUFGABEN

- Aufbau und Bearbeitung der bestehenden Vertriebsprozesse
- Regelmäßige Durchführung von Status- und Entwicklungsgesprächen
- Akquisition und Ausbau langfristiger Partnerschaften
- Steuerung sämtlicher Vertriebsmaßnahmen
- Kontinuierliche Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie und Verkaufsmethoden
- Mit Empathie und Verhandlungsgeschick begleitest du den aktiven Verkaufsprozess gemeinsam mit unseren Partnern von der Angebotserstellung bis hin zum Abschluss bei unseren Key Accounts. Unsere Partner finden bei dir immer ein offenes Ohr für Fragen und Anregungen, enge Zusammenarbeit mit ihnen ist der Garant für deinen und unseren Erfolg!
- Natürlich hast du auch immer ein Auge auf aktuelle Marktentwicklungen und bist in der Lage, zur richtigen Zeit die richtigen Impulse zu geben, um so die Entwicklung des Vertriebs in deinem Bereich voranzutreiben.

Das wünschen wir uns... / DEIN PROFIL

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erfahrungen im medizinischem Umfeld sind wünschenswert
- Ausgesprochene Ergebnis- und Zielorientierung und eine hohe Affinität zu Zahlen

- Versierter Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen sowie CRM-System
- Kompetentes sowie sicheres Auftreten gegenüber Partnern und Kunden
- Einsatzbereitschaft, Flexibilität, unternehmerisches Denken, Teamfähigkeit
- Ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse, sehr gutes Ausdrucksvermögen in deutscher und englischer Sprache rundet dein Profil ab

WIR BIETEN

- Attraktives Gehaltspaket mit leistungsorientierter Bonifikation
- Bereitstellung eines Firmenwagens/Dienstwagens auch zur privaten Nutzung
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Ein herzliches Arbeitsklima & die besten Kollegen
- Finanzielle Sicherheit durch einen unbefristeten Arbeitsvertrag

Contacts
Bewerbung an: bewerbung@medix-care.com

Informationen nach Artikel 13 DSGVO zur Erhebung personenbezogener Daten finden Sie hier.